**Gabriel Amos Fridrij**

Consultor Especializado Negocios-Economía- Estrategia

San Miguel de Tucumán, Tucumán, Argentina396 contactos

Acerca de:

Economista con Master en Economía, UFSIA University Antwerp, Bélgica. Amplia experiencia con más de 20 años como ejecutivo en áreas comerciales, nuevos negocios, planeamiento estratégico, analíticas y de Marketing en empresas privadas, nacionales y multinacionales, en rubro de materiales de construcción y energético. Fuerte orientación relacional con clientes, mediante el manejo de las principales cuentas. Manejo de equipos de trabajo de las diferentes áreas que conforman la empresa. Gestión profesional orientada a resultados.

Actividad

Experiencia:

**Consultor independiente**

Director Authentica Consulting

Aago. de 2020 - actualidad5 meses

Argentina

**Director de Marketing**

**Uniber**

**Supermat S.A**

Dic. de 2019 - ago. de 20209 meses

Para dos de las marcas comerciales que integran Uniber, en las provincias de Salta y Jujuy.

Manejo de equipos de trabajo, definición de políticas, estrategias de Marketing.

**Director de Compras**

**Uniber**

**Supermat S.A**

feb. de 2019 - ago. de 20201 año 7 meses

San Miguel de Tucumán, Argentina

Manejo de equipo de Compradores, Negociaciones Estratégicas con Proveedores, manejo Relacional del contacto con Proveedores.

**Gerente Comercial - Marketing- Importaciones**

Bercovich S.A

mar. de 2003 - ene. de 201915 años 11 meses

Empresa Lider dedicada a la comercialización de materiales de construcción.  
Planificación e instrumentación de la política comercial y Marketing, el desarrollo de los canales y rubros que se definan como estratégicos, mejoras en la competitividad, análisis del entorno competitivo y su evolución, definición y aplicación de políticas de pricing. Responsable del canal retail. Definición de países para importar, negociación con proveedores extranjeros y selección de productos.

**Gerente de Desarrollo de Nuevos Negocios**

[Gasmarket S.A.](https://www.linkedin.com/company/gasmarket-s.a.?trk=public_profile_experience-item_result-card_subtitle-click)

2000 - 20033 años

Multinacional Chileno-Argentina, comercializadora del rubro energético, cuyo objetivo era incrementar el uso de Gas Natural en el Norte Argentino.  
Responsable del armado y puesta en marcha de la empresa desde su inicio en las 4 provincias, lo que implicó definir: locales, personal, sistemas, almacenes, entre otros. Negociación con los principales proveedores de cada rubro.  
Posicionamiento de la nueva firma comercial en el mercado como un jugador importante en los rubros relacionados al…

**Docente**

**Jefe de trabajos prácticos**

Universidad Nacional de Tucumán

ene. de 2006 - actualidad15 años

Cátedra: principios de Economía I

Educación

**Odyssey Consulting Institute**

Consultor Odyssey Consultor especializado en Negocios- Economía -Estrategia

2020 - 2020

**Universitiet Antwerpen (UFSIA) Belgica**

Master en Economía- Evaluación de acuerdos regionales

1998 – 2000

[**Universidad Nacional de Tucumán**](https://www.linkedin.com/school/unt-argentina/?trk=public_profile_school_result-card_full-click)

**Universidad Nacional de Tucumán**

Licenciado en Economía

1990 - 1996

Idiomas

**Ingles**

**Hebreo**